

DAS DREIPHASEN-KONZEPT

Soziale Netzwerke per Internet werden immer prominenter. Aus diesen lässt sich zwar auch eine (vorerst oberflächliche) Geschäftsbeziehung anbahnen. Doch um stabile Geschäftsmöglichkeiten zu entwickeln, braucht es entweder eine starke Marke – oder den tiefsten Verkaufspreis. NOSUF will KMU-Unternehmer mit gleichgesinnten anderen Unternehmern zusammenführen. Diese sollen sich in die Augen schauen können. Die regelmässigen Treffen jeweils über Mittag am ersten Donnerstag im Monat bestehen aus drei Phasen.

Das **NOSUF-KMU-Netzwerk** unterstützt Kleinstunternehmen mit folgenden Kompetenzen:

- Nachfolge-Regelung
- Finanzierung
- Umsatzsteigerung
- Personalentwicklung
- Neukunden-Akquisition
- Rechtsberatung
- Buchhaltung/Treuhand
- Immobilien

DER VEREIN FÜR DIE «K»

K steht für Klein. Während mittelgrosse und grosse Unternehmen über Lobbies verfügen, die ihre Interessen vertreten, sind Kleinstunternehmen auf sich gestellt. Seit fünfzehn Jahren gibt es mit NOSUF das Nordostschweizer Unternehmerforum. Einmal im Monat treffen sich in Frauenfeld bis zu fünfzig Kleinunternehmer/innen und angestellte Mitarbeiter/innen mit unternehmerischer Verantwortung. Einerseits steht das Kennenlernen neuer Geschäftspartner/innen im Zentrum der Begegnungen. Andererseits geht es um die Vermittlung von praktischem Wissen, um den unternehmerischen Alltag in einer KMU mit all seinen Herausforderungen zu bewältigen.

NOSUF
OSTSCHWEIZER
UNTERNEHMERFORUM

NOSUF
Klostergut 4
CH-8252 Altparadies
T 079 408 75 31
info@nosuf.ch
www.nosuf.ch



FORUM FÜR KLEINSTUNTERNEHMEN

Netzwerken | Wissen transferieren | Kooperieren

NOSUF
OSTSCHWEIZER
UNTERNEHMERFORUM



NETZWERKEN

KMU Unternehmer verfügen über ein je eigenes Wissen, welches einerseits über Generationen übermittelt wird. Andererseits über ein solches, welches jeden Tag aus der Praxis heraus entsteht und zunehmend zum wirtschaftlich überlebenswichtigen Massstab wird. Im **ersten Teil** des monatlichen NOSUF-Treffens kommen Geschäftsfreunde zusammen: Man tauscht sich über Erfolge und Schmerzen des vergangenen Monats aus. Die Gäste werden mit einem herzlichen «Du» empfangen.



WISSEN TRANSFERIEN

Im **zweiten Teil** des Treffens wird **Wissen für die Bewältigung der besonderen täglichen Herausforderungen** vermittelt, besprochen und angewendet. Während zirka einer Stunde kommen Fachleute aus den Bereichen Finanzen, Recht, Controlling, Marketing, Personal- oder Betriebsführung zu Wort. NOSUF greift den für die produzierende Kleinunternehmung relevanten Zeitgeist auf und stellt diesen zur Diskussion. Hier werden Themen angesprochen, welche dem Unternehmer unter die Haut gehen.



KOOPERIEREN

Schnell entstehen nutzbringende geschäftliche Beziehungen – vielfach auch Freundschaften fürs Leben. Für Geschäftsbeziehungen per Handschlag wird Vertrauen zum zentralen Moment. Alle sind eingeladen, Visitenkarten mitzunehmen. Jeder Teilnehmer soll mit neuen Bekanntschaften und **neuen Geschäftsmöglichkeiten** in seine Firma zurückkehren.